

336

PLANEJAMENTO DO CONTEÚDO SOBRE NEGOCIAÇÃO PARA A ELABORAÇÃO DE UM TUTOR INTELIGENTE DE ENSINO A DISTÂNCIA. *Maritânia Molinari, Nina Edelweiss, Gláucia Regina Medeiros Azambuja Sizilio, Regina Verdin, Milton José Penchel Madeira.* (Projeto Tapejara - Grupo de Pesquisa em Processos Cognitivos, Curso de Psicologia, Centro de Ciências da Saúde, UNISINOS/São Leopoldo, Informática/UFRGS).

O Manual Work Flow de Autorial para elaboração do Curso de Negociação Empresarial, tem por objetivo definir executar as tarefas/atividades que serão desenvolvidas para o emprego no Ensino à Distância para o Curso de Negociação Empresarial. No contexto específico do Projeto 'Tapejara', o Manual será aplicado nos sujeitos da CRT BrasilTelecom. O Manual Work Flow de Autorial apresenta um método que se utiliza para representar o conhecimento necessário e o entendimento do mesmo, para a sua aplicação. O Manual Work Flow de Autorial se define na representação gráfica, linguagem, símbolos e significados que nos templates se completam, permitindo a inclusão a bancos de dados. As tarefas são agrupadas, o que permite uma melhor modularização e que se chamam supertarefas, pois são representadas através de retângulos onde a tarefa e o trabalho do ator, como as ações e informações, são melhores definidas com o atributo de conclusão das mesmas, previstas para o curso.(CNPq/PROTEM/UNIBIC/UNISINOS).