

SALÃO DE
INICIAÇÃO CIENTÍFICA
XXIX SIC
**UFRGS**
PROPESQ



múltipla 
UNIVERSIDADE
inovadora  inspiradora

| | |
|-------------------|---|
| Evento | Salão UFRGS 2017: SIC - XXIX SALÃO DE INICIAÇÃO CIENTÍFICA DA UFRGS |
| Ano | 2017 |
| Local | Campus do Vale |
| Título | Teoria da negociação e a conciliação no Processo Civil |
| Autor | LUCAS CORTE REAL DE OLIVEIRA |
| Orientador | EDUARDO KOCHENBORGER SCARPARO |

Teoria da Negociação e Conciliação no Processo Civil

Pretende-se estudar a teoria da negociação confrontando-a com os diversos momentos em que se desenvolve o processo civil. Para tanto, se analisam os fundamentos para planejamento e realização e atividades de negociação, com a elaboração dos momentos estratégicos para iniciar uma negociação, com as possíveis aproximações das partes em face desse instituto. O Código de Processo Civil de 2015 instituiu a audiência de conciliação e mediação como etapa, em regra, necessária no procedimento comum, dando clara sinalização sobre a preferência de política processual em ver resolvidos consensualmente os conflitos de interesse no início do processo. Tendo em conta que as condições de negociação são dinâmicas e se reelaboram ao longo dos contextos de desenvolvimento das relações entre as partes, propõe-se o exame dos elementos essenciais da teoria da negociação para aplicação em processos cíveis, viabilizando a perquirição sobre os momentos mais adequados para tentativa e a identificação de técnicas de negociação eficazes para cada circunstância processual. Buscar-se-á responder quais os momentos mais adequados para a proposição de um acordo e como identificá-los, bem como qual a melhor abordagem na propositura de um acordo. Igualmente, distinguir-se-á algumas técnicas de negociação aproximando-se de sua aplicabilidade no processo civil. A pesquisa, então, objetiva analisar boas abordagens em uma negociação durante um processo na esfera civil.

Aluno: Lucas Corte Real de Oliveira

Orientador: Eduardo Scarparo

UFRGS